

# La red de confianza, un insumo clave

Un caso testigo en el Sur de Santa Fe.

Una variable crítica –no siempre considerada– para lograr sistemas productivos sostenibles es trabajar en el marco de redes de confianza que permitan generar cambios transformadores a partir del intercambio de información y conocimiento. El contratista rural santafesino Hernán Capponi (HMC Servicios Agrícolas) puede dar testimonio de eso.

Tiempo atrás, Ezequie Tecco, encargado de la producción de una empresa integrante del CREA San Jorge Las Rosas (Sur de Santa Fe), comentó a Hernán que en un viaje a Francia había observado una *cama biológica* en funcionamiento. Se trata de un dispositivo que permite limpiar las pulverizadoras sin que los residuos de fitosanitarios tomen contacto con el suelo.

Lejos de quedarse con la anécdota, Hernán comenzó a investigar los diseños de diferentes *camas biológicas*. A través de un amigo en común, contactó al encargado de diseñar un dispositivo implementado por Red Surcos –empresa argentina elaboradora de fitosanitarios y fertilizantes– para terminar de procesar aguas residuales provenientes de la planta industrial que posee en la localidad de Recreo (Santa Fe).







Así fue como el año pasado implementó una cama biológica, que dispone de una plataforma de hormigón sobre la cual se coloca el equipo, de manera tal que, al emplear una hidrolavadora para limpiarlo, el efluente no tome contacto con el suelo.

Los efluentes circulan por la plataforma a través de una pendiente, para luego ingresar a un tanque con una capacidad de 12.000 litros. Luego, por medio de una bomba eléctrica, son derivados de manera paulatina a canteros que tienen por

debajo piedra y en la parte superior un sustrato integrado por tierra de la zona con rastrojo de soja picado.

Estos canteros están protegidos por un techo de policarbonato, el cual cumple una doble función: proteger al sustrato, para que no tome contacto con el agua de lluvia, y aumentar la temperatura ambiente del lugar para promover el proceso de degradación de los principios activos.

“Este dispositivo es un factor más, entre muchos otros, para implementar un programa de buenas prácticas agrícolas”, explica Hernán. “Próximamente estará enviando la primera muestra del sustrato a un laboratorio para evaluar el nivel de degradación de los diferentes principios activos”, añade.

### Aplicaciones

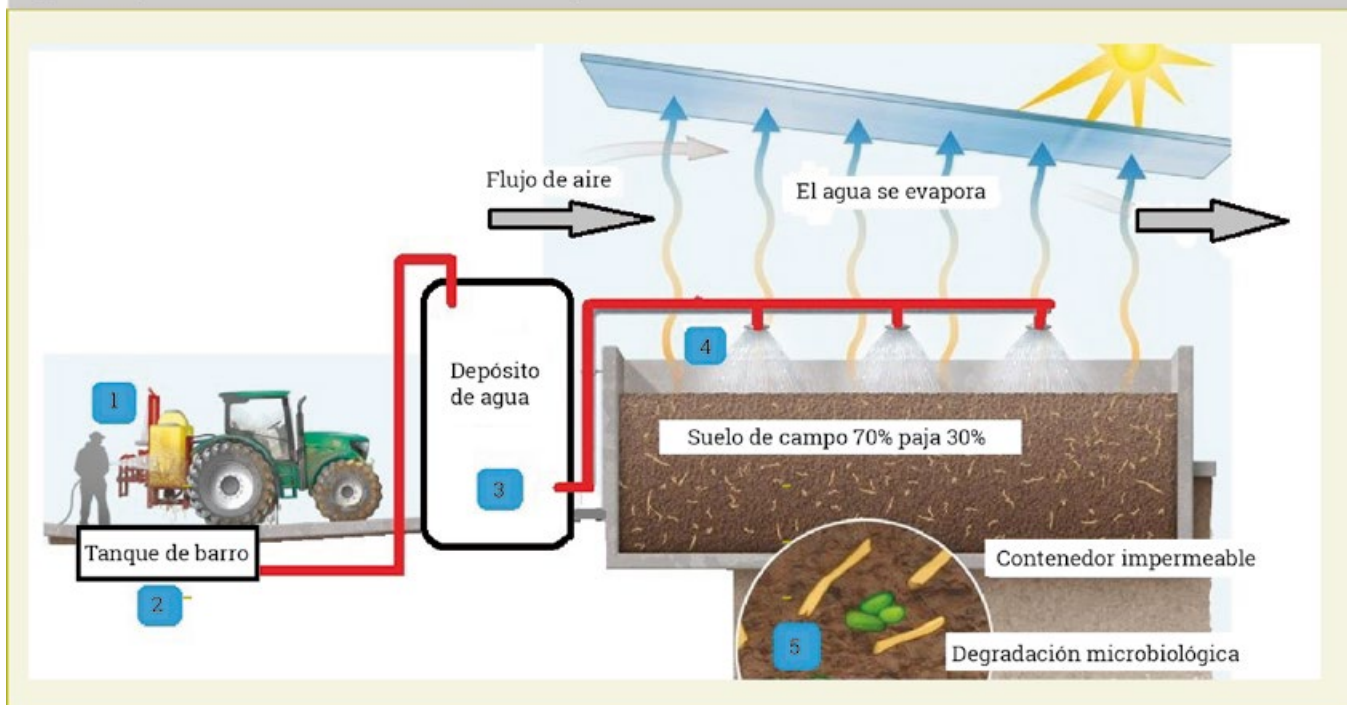
En los últimos años, varios empresarios CREA de la región Sur de Santa Fe se mostraban interesados en comenzar a implementar aplicaciones variables de fitosanitarios. Pero la zona no contaba con contratistas que dispusieran de tales equipos. Entonces, le propusieron a Hernán que comenzara a brindar el servicio.

“Hicimos los números de la inversión junto con Ezequiel Tecco y Cristian Natali (asesor del CREA



De izquierda a derecha: Cristian Natali, Ezequiel Tecco, Hernán Capponi y su esposa Marcela.

Figura 1. Esquema de funcionamiento de una cama biológica



Colonia Medici), y me asustaron un poco, porque los equipos de pulverizaciones selectivas no son baratos y en la zona no había experiencia en el uso de esa tecnología”, recuerda Hernán.

Pero finalmente se animó y este año adquirió un equipo con doble tanque para realizar de manera simultánea la aplicación convencional (cobertura total) y selectiva (direccionada únicamente hacia los sectores donde se detecten *manchones* de malezas problemáticas).

“Arrancamos el pasado mes de junio en las primeras 400 hectáreas de un barbecho químico, donde el ahorro de herbicidas osciló entre un 58 y un 75%, dependiendo de los lotes”, afirma Hernán.

Próximamente empezará a realizar aplicaciones selectivas en cultivos emergidos, para lo

cual recibió una capacitación –a cargo de empresarios CREA de la zona– brindada por Luis Robles Terán, asesor del CREA Guayacán, donde tienen una vasta experiencia el uso de equipos de dosificación variable, no sólo para el control de malezas, sino también para la gestión de plagas e incluso de fertilizaciones foliares.

“Más allá de que esta posibilidad haya surgido a partir de un inquietud de empresarios CREA, luego comenzaron a llamarme otros productores de la zona para consultar por el servicio, el cual, además de promover un ahorro de costos en algunas situaciones, permite reducir de manera considerable el volumen de producto aplicado en el suelo”, resalta el contratista (cuya dirección de Instagram es: h.m.capponi).✉



**KRYNN DUO**  
MEZCLA DE SALES



**HERBIFEN ADVANCE**  
ETIL-HEXILO



**JASPEK**  
MICROEMULSION



**EL QUE MÁS SABE DE 2,4- D TE PRESENTA  
EL EQUIPO QUE LE GANA A LAS MALEZAS**



**SOLUCIONES  
ATANOR**